

IoT プラットフォームサービス M2MSTREAM

セールスパートナープログラム

IoT ビジネスへの新規参入や IoT 関連の取扱製品の拡充をご検討中の企業様向けに「M2MSTREAM セールスパートナープログラム」をご提供いたします。契約形態として「紹介店」「取次店」「販売店」をご用意しておりますので、パートナー様のビジネスにマッチするプログラムをお選び下さい。

※M2MSTREAM はグリッドリンク株式会社の登録商標です。



パートナー様のメリット

1. あらゆる企業にビジネスチャンス

M2MSTREAM は、ハードウェア、ソフトウェア、インターネットシステムを内包したトータルソリューションであり、IoT インフラとして高い汎用性を有する点に特長があります。M2MSTREAM のユーザーは、業種・業界を問わず、あらゆるビジネス領域の企業様であり、パートナー様についても同様に、すべてのビジネス領域のあらゆる企業にとってビジネスチャンスとなります。

2. 長期的なビジネス展開

M2MSTREAM は、ユーザー企業様の IoT 構想に合わせてセンサーやアプリケーションが段階的に追加・拡張されていくことを想定したシステムです。パートナー様は、ユーザー企業様の成長と共に長期的なビジネスを展開することが可能です。「ユーザー企業の成長支援」が M2MSTREAM の使命です。

3. 充実したサポート体制

M2MSTREAM に関する各種勉強会や営業資料、販促ツールを随時ご提供いたします。また、セミナーの共催やパートナー様の既存ビジネスとのシナジー向上を目的とした共同プロモーションの実施など、協業活動のご相談を頂くことが可能です。

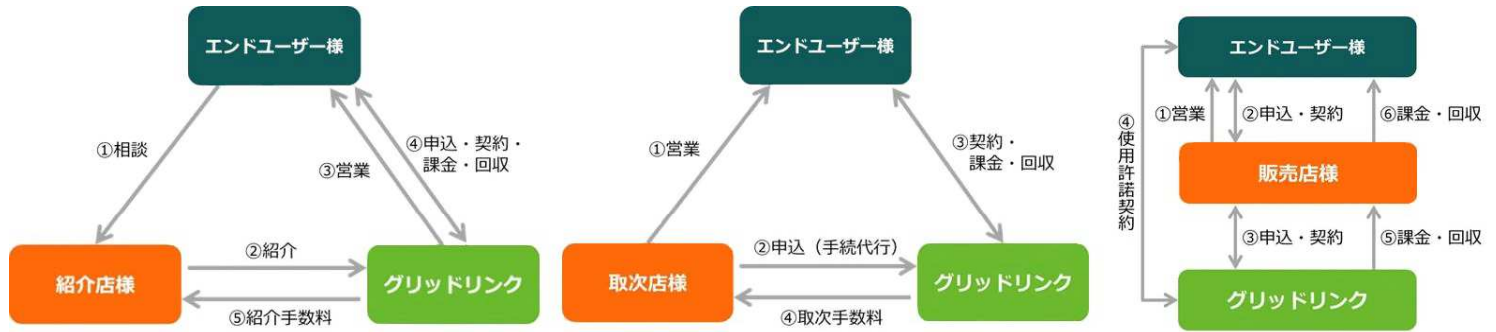
4. 販売ノルマ・契約料金なし

月間／年間の販売ノルマやパートナー契約締結の際の契約料金はありません。パートナー様は、自社の計画に従って柔軟にセールス活動に取り組むことができます。

※セールスパートナー契約の更新には規定の条件を満たす必要があります。

セールspartnerの契約類型

契約類型	契約内容
紹介店	紹介店様からのご紹介に基づき、エンドユーザー様に対して当社担当者が同行もしくは単独で営業活動を行います。サービス利用契約は、当社とエンドユーザー様の間で締結いたします。成約後、所定の紹介手数料をお支払いします。
取次店	取次店様がエンドユーザー様に対して営業活動を行い、サービス利用申込手続きを代行して頂きます。サービス利用契約は、当社とエンドユーザー様の間で締結いたします。成約後、所定の取次手数料をお支払いします。
販売店	販売店契約に基づき、パートナー契約の範囲内で販売店様が独自の営業活動、価格設定を行うことが可能です。サービス利用契約は、販売店様とエンドユーザー様の間で締結して頂き、当社とエンドユーザー様の間では使用許諾契約を締結いたします。課金・回収、導入後のサポート等一次窓口としての業務を行って頂きます。



パートナー登録の流れ



●お問い合わせ : m2mstream@gridlink.co.jp